

Die LE Energy Solutions GmbH (LEESO) ist ein dynamisches Unternehmen der Energiebranche mit einem starken Fokus auf die Immobilienwirtschaft in Mitteldeutschland. Kernkompetenz ist die energetische Begleitung ausgewählter wohnungswirtschaftlicher Immobilienpartner bei der Entwicklung eines klimafreundlichen und nachhaltigen Immobilienportfolios. Hierzu verfügt die LEESO über umfangreiche energiewirtschaftliche Expertise und eine hohe Umsetzungskompetenz.

Zum weiteren Aufbau des Teams am **Standort Leipzig oder hybrid in der Metropolregion Mitteldeutschland** suchen wir Dich als

Mitarbeiter (m/w/d) Vertriebsinnendienst

Festanstellung | Teilzeit ab 20h/Woche oder Vollzeit

Was erwartet Dich?

Du bist aktives Bindeglied zwischen den Bereichen Vertrieb und Abrechnung, das heißt:

- Du verantwortest die Pflege von Stamm- und Vertragsdaten und sorgst für eine optimale Datenqualität.
- Damit stellst Du dem Controlling eine entscheidende Grundlage für die Erstellung reeller Vertriebsprognosen zur Verfügung.
- Im Rahmen bestehender sowie neu akquirierter Kundenbeziehungen bist Du Ansprechpartner:in zu den Produkten und Dienstleistungen der LEESO und übernimmst eigenständig die Betreuung eines ausgewählten Kundenstammes.
- Du kalkulierst und erstellst individuelle Angebote und fasst diese proaktiv nach.
- Du löst Beschaffungsaufträge aus und steuerst das Clearing mit den Netzbetreibern im Rahmen der Belieferungsanmeldungen sowie der Mehr- und Minderungenabrechnungen.
- Du arbeitest eng mit dem Vertrieb zusammen und bist Ansprechpartner:in für andere interne Strukturen wie das Controlling und die Abrechnung.

Was bietet Dir die LEESO?

Bei der LEESO bist Du mehr als nur eine Personalnummer. Jede:r benötigt an anderer Stelle Unterstützung, daher sind die Benefits individuell anpassbar. Neben einer attraktiven Vergütung und der Perspektive, in Form eines variablen Vergütungsbestandteils vom Erfolg und stetigen Wachstum des Unternehmens zu profitieren, kannst Du Dich in jedem Fall auf folgendes freuen:

- **Wohlfühlatmosfera:** Angefangen mit einer gründlichen und individuellen Einarbeitung arbeitest Du bei der LEESO in einem kollegialen Betriebsklima. Bei gemeinsamen Aktivitäten oder in der Pause mit einem Heißgetränk Deiner Wahl kannst Du Deine Kolleg:innen noch besser kennenlernen.
- **Flexibilität:** Das Team der LEESO arbeitet in einem hybriden Modell – in Präsenz am Standort in Leipzig oder mobil, z.B. von zu Hause. Du hast zusätzlich die Möglichkeit, Deine Arbeitszeit flexibel zu gestalten. Wichtig ist der LEESO dabei, dass Deine Arbeitsabläufe zu denen der Kolleg:innen und Auftraggebenden passen.
- **Entwicklungsmöglichkeiten:** Die LEESO möchte gern langfristig mit Dir zusammenarbeiten. Daher bieten sich Dir viel Spielraum für proaktive Mitgestaltung und individuelle Kompetenzentwicklung. Zweimal jährlich bist Du zudem eingeladen, am mehrtägigen Wissensaustausch innerhalb der internationalen Unternehmensgruppe teilzunehmen.
- **Regeneration:** Pro Jahr stehen Dir 30 Tage Urlaub zur Verfügung. So kannst Du Deine Energiespeicher aufladen und im Anschluss weiter eigenverantwortlich an vielfältigen und interessanten Aufgaben arbeiten.

Was solltest Du mitbringen?

- Erste Berufserfahrung in der Energie- und/oder der Wohnungswirtschaft, z.B. im Anschluss an eine abgeschlossene Ausbildung oder ein abgeschlossenes Hochschulstudium
- Alternativ ist der Vertriebsinnendienst Dein Steckenpferd und die Energiewirtschaft ein Leidenschaftsthema für Dich
- Affinität und fundierte Kenntnisse im Umgang mit den Microsoft Office-Anwendungen, insbesondere Excel, sowie ERP-, CRM- oder Abrechnungs-Tools
- Eine strukturierte und effiziente Arbeitsweise sowie Zuverlässigkeit und ein kompetentes Auftreten
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse sind ein Plus – kein Muss
- Ein Interesse, selbst aktiv im Vertrieb tätig zu sein, wird nicht vorausgesetzt gern aber unterstützt und weiterentwickelt

Haben wir Dein Interesse geweckt? Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail an Sarah oder melde Dich bei Fragen gern auch telefonisch: sarah.schneider@interim-group.de | +49 (0) 174 4291308.